

Concevoir, fabriquer et assembler des bâtiments résidentiels, multi-résidentiels et commerciaux surpassant les normes de qualité de l'industrie, avec un souci constant de répondre aux besoins spécifiques de notre clientèle.

VENDEUR

Chef de file au Canada, RCM Modulaire occupe une position de tout premier plan dans la construction modulaire. Nous sommes présentement à la recherche de candidats prêts à évoluer dans un environnement de travail stimulant et qui désirent contribuer au succès de l'entreprise.

DESCRIPTION

Le titulaire du poste est responsable de planifier, organiser, diriger et contrôler les activités de ventes des bâtiments modulaires dans différents territoires du Canada et des États-Unis. Ses principales responsabilités sont :

- Élargir et développer le réseau de ventes actuelles ;
- Visiter et rencontrer les clients sur une base régulière ;
- Promouvoir les produits ;
- Surveiller la concurrence ;
- Participer aux salons et foires promotionnels ;
- Réaliser les prévisions des ventes par client et par produit;
- Contribuer à la gestion de projets au besoin.

EXIGENCES

- Bon profil de ventes;
- Grand réseau de contacts (un atout);
- Forte capacité à gérer plusieurs clients, demandes et requêtes à la fois et sens du suivi auprès de la clientèle passive;
- Excellente communication et leadership mobilisateur et positif;
- Connaissances dans le domaine de la construction;
- Connaissance avec la suite Office;
- Bonne connaissance de la langue anglaise.

Compétences recherchées :

- Bon communicateur et bon leadership;
- Excellent sens de l'organisation et des responsabilités;
- Esprit d'initiative;
- Créatif;
- Ouvert d'esprit;
- Autonome et savoir s'adapter à un environnement en constante évolution.